



UN RÉSEAU HAUTE-PERFORMANCE POUR LES DÉFIS DE L'IA

JULIEN SANTINA PRÉSIDENT FONDATEUR DE SIPARTECH

Dotée d'une autonomie stratégique dans l'espace numérique européen, Sipartech construit et maintient des infrastructures de fibre optique fournissant de la connectivité très haut débit sur le marché des télécoms. Face à l'accélération de l'intelligence artificielle dans tous les pans de la société, quels sont les grands enjeux de l'entreprise? Entretien avec le président fondateur de Sipartech, Julien Santana.

Quelles sont les principales activités de Sipartech ?

Sipartech est un opérateur d'infrastructures de fibre optique. Notre cœur de métier est de fournir de la connectivité très haut débit aux datacenters, opérateurs, hyperscalers et entreprises. Pour cela, nous déployons depuis 2008 un réseau de fibre optique de dernière génération en Europe dans les grandes métropoles et entre ces métropoles (réseau longue distance). Reposant sur ce réseau, nos offres de services s'articulent autour de deux axes : la fibre noire, nue sans service et des services dits « éclairés » de transport de données (IP, Ethernet, Longueurs d'ondes). Nous fournissons à nos clients de la connectivité très haut débit entre les datacenters et les bâtiments, nous transportons de très grands volumes de données. Ce sont nos infrastructures de fibre optique et nos sites techniques qui permettent cette transmission dans des conditions optimales de sécurisation et de souveraineté.

Quels sont les grands enjeux de vos réseaux aujourd'hui ?

Avec la crise sanitaire, la digitalisation des activités s'est accélérée. Une révolution est en marche ; cette lame de fond traverse toute l'économie et tous

les territoires à une vitesse jusque-là impensable et de façon irréversible ; c'est l'intelligence artificielle. Le déploiement de nouveaux datacenters dédiés à l'IA nécessite des capacités de transmission phénoménales ; cela s'accompagne d'exigences en termes de sécurisation et de diversité des chemins. Dans ce contexte, notre activité est stratégique ; comme disent les anglo-saxons, Sipartech est une « *critical mission company* ». Nos enjeux sont des enjeux de performance, de sécurité et de maintenance ; nous devons garantir le meilleur service à nos clients qui eux-mêmes doivent assurer un accès sécurisé à leurs services à tous leurs utilisateurs finaux.

C'est la raison pour laquelle vous avez déployé votre propre réseau ?

Parfaitement. Nos clients veulent la meilleure qualité de service. Ils attendent de nous que nous contrôlions nos réseaux de bout en bout, que nous proposons des routes uniques et diversifiées. Nous avons fait le choix dès 2008 de déployer notre propre réseau de fibre optique et d'installer nos propres sites techniques (près de 140 à ce jour). Nous en assurons la maintenance avec un réseau de partne-

naires de confiance. Nous maîtrisons ce que nous déployons. Et nos systèmes de supervision sont plutôt en avance par rapport aux autres.

Quelle place accordez-vous à l'innovation chez Sipartech ?

L'amélioration de nos performances repose sur un cycle continu d'innovations. Cela concerne tous les domaines de l'entreprise. Chez Sipartech, de nos échanges quotidiens avec notre écosystème, clients, fournisseurs, collaborateurs et partenaires naissent de nouvelles solutions opérationnelles performantes.

Quels sont vos projets pour demain ?

Nous avons atteint nos objectifs en Europe en investissant de nouveaux territoires (Italie, Espagne, Mer Méditerranée avec le câble sous-marin Medloop). Nous sommes persuadés qu'il faut accélérer la transformation des infrastructures en y apportant du contrôle et de la maîtrise par une supervision performante et innovante. L'avenir appartient à l'automatisation ! Nous tâchons d'automatiser nos réseaux pour les rendre plus prédictibles et plus fiables. ♦

PROPOS RECUEILLIS PAR MATTHIEU BINDER